

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ / Система для взаимодействия с поставщиками продуктов «Контур.Поставки»

Дополнительная информация по кейсу

ЭКОНОМИКА Data Economy
Russia 2024

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ РЕШЕНИЯ

Решение позволяет повысить эффективность взаимодействия с поставщиками. Через веб-сервис кладовщик сможет отправлять, отслеживать и принимать заказы. В централизованной бухгалтерии можно установить 1С-модуль, чтобы принимать и подписывать электронные документы от поставщиков. Система включает в себя:

1. Цепочку сообщений о заказе. Заказ отправляется через веб-интерфейс по загруженным в систему прайсам поставщиков. Данные попадают напрямую в 1С поставщика, откуда он подтверждает заказ и уведомляет об отгрузке. После приемки поставщик в 1С получает информацию для формирования закрывающих документов.
2. Электронный документооборот. На основании данных о приемке формируются закрывающие документы, что исключает возможность расхождений в 1С и УПД. Можно сделать верификацию УПД по результатам приемки заказа в детском

Контур

УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ И ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ДАННЫЕ

- Анализ базы контрагентов (всех типов)
- Анализ текущих бизнес-процессов
- Согласование планируемой схемы электронного обмена
- Мероприятия по переводу контрагентов на ЭДО
- Наличие квалифицированной электронной подписи и доступа в интернет

Финансово-экономическая модель: приобретение лицензий на сервис и услуги по отправке документов (входящие — бесплатно)

Данные: ИНН и КПП организации

ПРОБЛЕМНАЯ СИТУАЦИЯ



- Высокие трудозатраты сотрудников на оформление заказов. Для отправки заявки кладовщик: ищет прайс поставщика, составляет заказ в блокноте, диктует по телефону или отправляет заявку по почте поставщику
- Высокий риск ошибок на этапах оформления/приемки заявок. Поставщик руками заносит заявку в 1С, потом печатает и подписывает документы, как следствие возникают ошибки при оформлении заявки. Оператор мог не расслышать или не понять кладовщика, следствие — на этапе приёмки вскрываются ошибки
- Высокий риск ошибок в документах. Документы с ошибками поставщик должен переделать и предоставить в исправленном виде
- После приёмки товара требуется вносить накладную в учётную систему и проводить сверку вручную
- Бумажные документы занимают много места, их трудно хранить и легко потерять

СТОИМОСТЬ И СРОКИ



От 1 дня

(быстрый старт в веб-версии)

От 3 недель

(интеграция с учётной системой)

От 3700 рублей

(стоимость эксплуатации в год для одного юрлица)

РЕЗУЛЬТАТЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ

- Сокращение трудозатрат сотрудников на оформление заявок на заказы. Вся информация доступна в электронном виде: прайс, история заказов, документы.
- Отправка и подтверждение заказа осуществляются в одном сервисе, как следствие отсутствует возможность потери информации и ошибок ручного ввода в заказах. Осуществляется быстрый прием товара и низкий риск возврата
- Документы автоматически загружаются в учётную систему бухгалтерии
- Документы хранятся в электронном виде, из них можно выгрузить данные для товарного учета автоматически
- Хранение документов в электронном виде позволяет обеспечивать их безопасность и оперативно предоставлять по требованию ФНС

ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ

ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ

Свердловская область, Ростовская область



Сергей Черемисин

Директор по региональной политике АНО «Цифровая экономика»
scheremisin@data-economy.ru



Евгений Филатов

Генеральный директор АО «ПФ «СКБ Контур»
fil@skbkontur.ru

